



Grünstrom erfolgreich vermarkten Chancen und Möglichkeiten für Betreiber

MVV Trading
Windenergietage, 09.11.2022

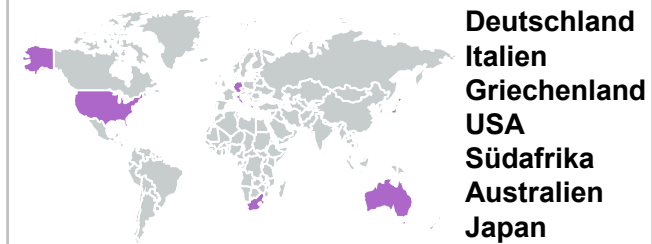
Wir begeistern
mit Energie.

MVV

Standortkarte

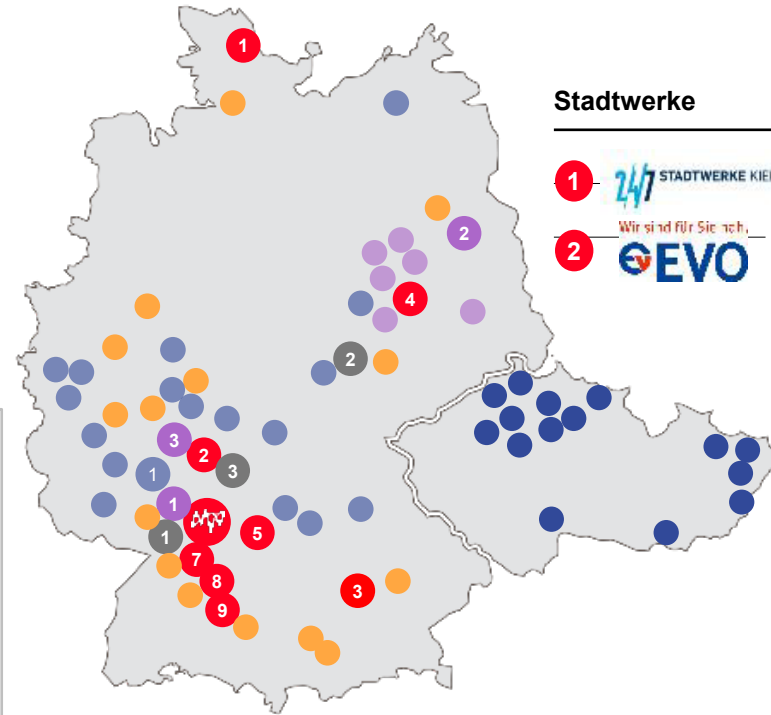


Juwi



MVV

Windenergietage 2022



MVV Energie AG

Biomasse	Abfall- verwertung	Windparks	Dienstleistungen
Mannheim	Mannheim	Biomethan/Bio- abfallvergärung	
1 Königs Wusterhausen	1 TR Leuna		
2 Wicker	2 Of bach		
Ridham Dock	Plymouth		
3	3 Dundee (Newbau)		
4	4		
	5		

Stadtwerke

1 STADTWERKE KIEL	3 STADTWERKE INGOLSTADT	5 STADTWERKE BUXTEHUDE	7 STADTWERKE SCHWETZINGEN
2 EVO	4 KÖTHEN ENERGIE	6 STADTWERKE SONDRSHAUSEN	8 STADTWERKE WALLDORF

Projektentwicklung Erneuerbare Energien



Tschechien

Fernwärmeversorgungsstandorte



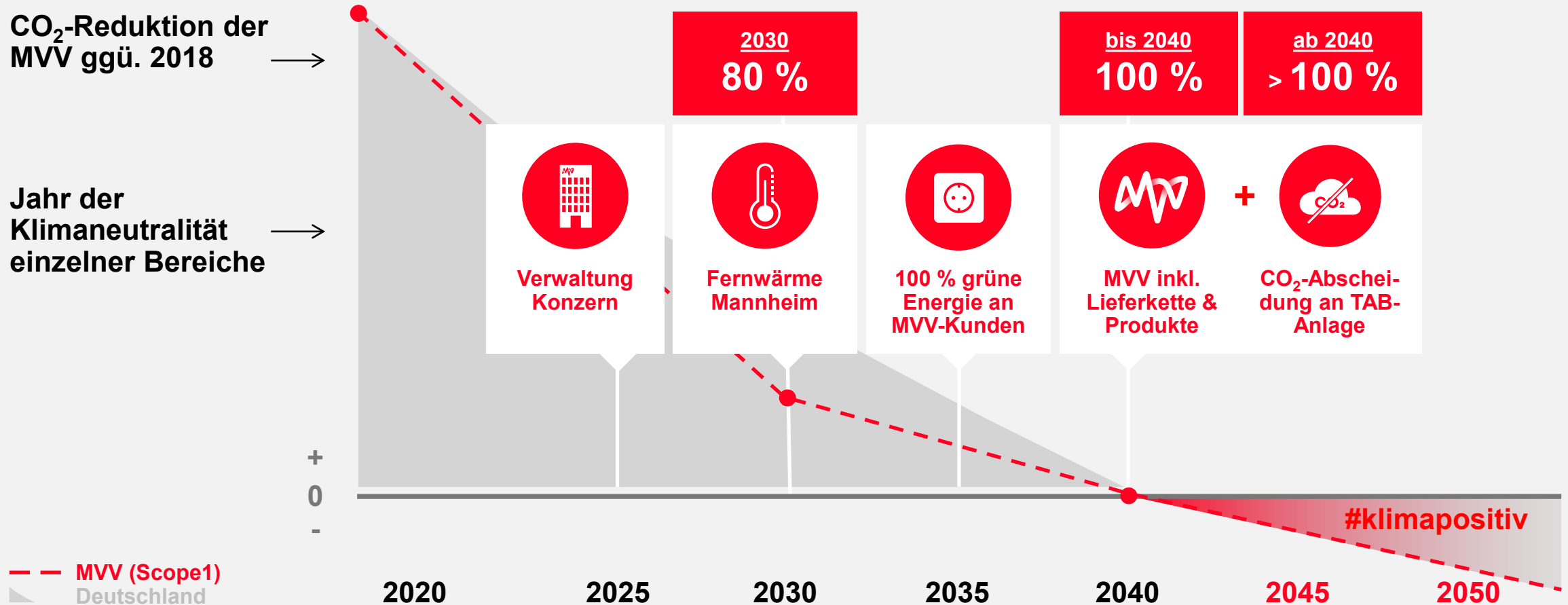
Ziel der MVV Gruppe

Klimaneutralität



Erzeugung	Erneuerbare Energien	Kunden	Wärmeerzeugung	Restemissionen
Emissionen aus konventionellen Erzeugungspositionen sukzessive auf null reduzieren	Ausbau erneuerbarer Energien vorantreiben	Mit unseren Produkten und Dienstleistungen Klimaneutralität für und durch unsere Kunden ermöglichen	Konventionelle Erzeugung durch CO ₂ -arme und erneuerbare Quellen ersetzen	Auf ein Minimum begrenzen und neue Technologien zum klimaneutralen Umgang prüfen

Echte CO₂-Reduktion: Der „Way Beyond Zero“



Vermarktung

MVV Trading – Ein Partner mit langjähriger Erfahrung

Aktivitäten in der dezentralen Vermarktung

Konventionelle Überschuss- Vermarktung					Überschuss- vermarktung 1.200 GWh
	EEG-DV Biomasse	EEG-DV Windenergie	EEG-DV Sonnenenergie		EEG-DV 4.300 MW
	Minuten- Reserveleistung			Sekundär- Regelleistung	Regelleistung 1.000 MW
seit 2004	seit 2007	seit 2011	seit 2012	seit 2014	Heutiges Portfolio

Direktvermarktung

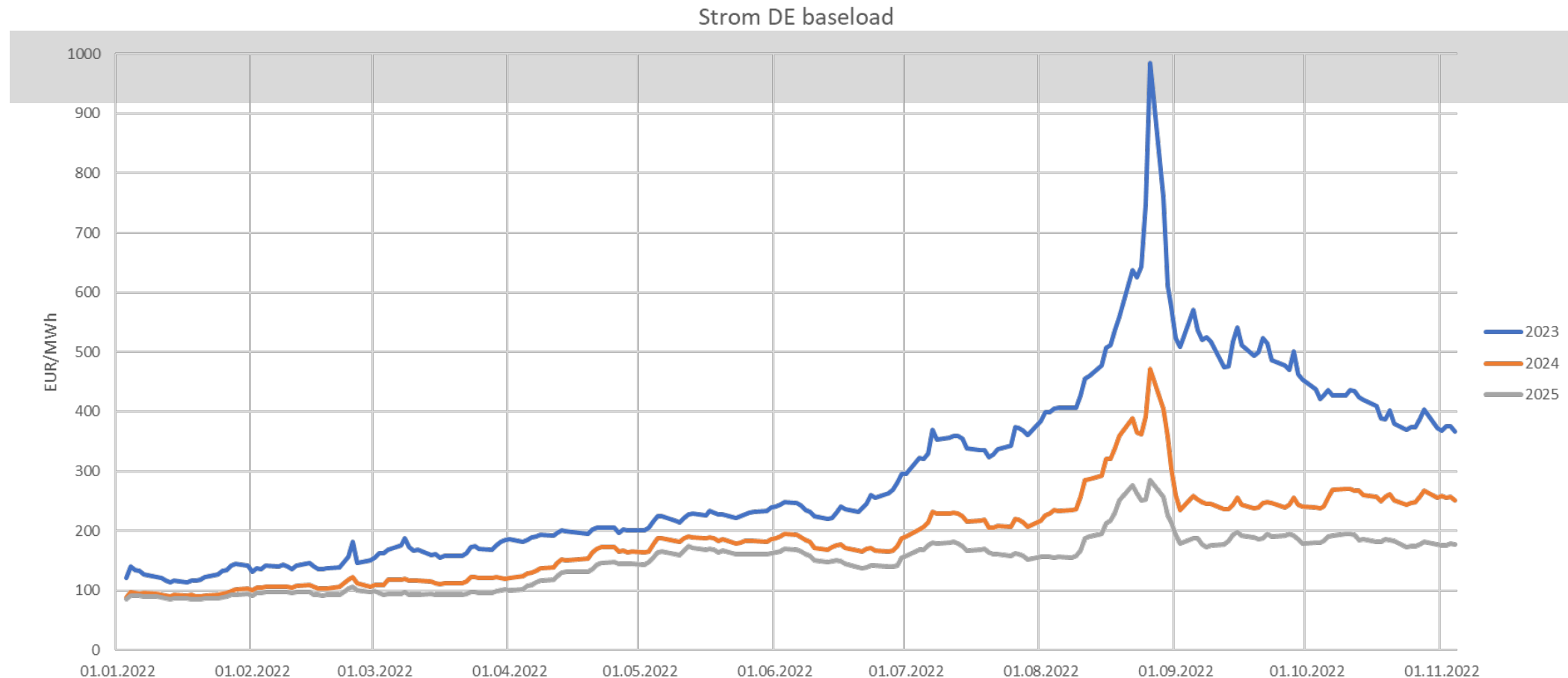
Ihr starker Partner - MVV Trading

- Einer der führenden Marktteilnehmer in der Direktvermarktung Strom
- Vielseitige Kenntnisse sowohl in der Wind- als auch PV-Branche
- Individuelle Vertragsgestaltung
 - Zahlungsmodell wählbar: 1-Strommodell oder 2-Strommodell
 - REMIT-Meldungen werden kostenfrei von MVV übernommen
 - ReDispatch 2.0 ist in der Dienstleistung der Vermarktung enthalten
 - Keine Meldepflichten des Anlagenbetreibers bei Stillständen
- Unsere Verträge werden von allen namhaften deutschen Großbanken akzeptiert



Wie lassen sich die aktuell hohen Preise nutzen

Preisentwicklung Strom



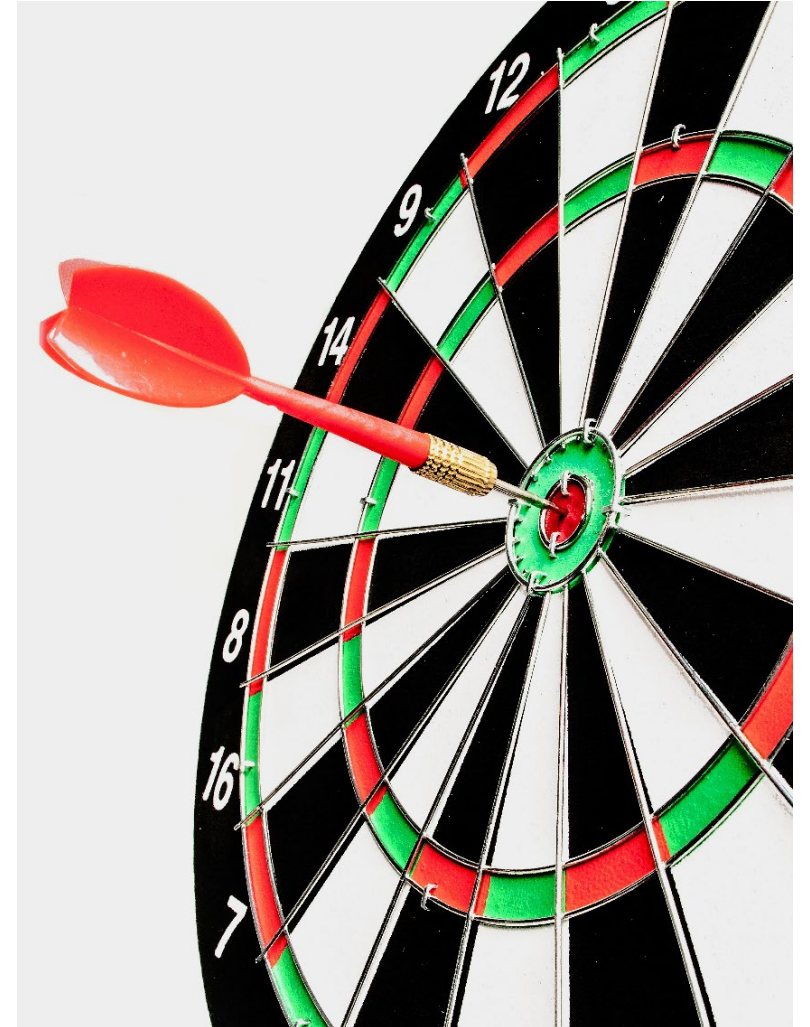
Erlösoptimierung bei hohen Marktpreisen

DV-Switch in der Direktvermarktung

Anlagenbetreiber von EEG-geförderten Wind- und Solarprojekten erhalten eine ergänzende Fixpreisregelung zur Partizipation am aktuell sehr hohen Strompreisniveau am Großhandelsmarkt.

Die durch das EEG abgesicherte Vergütung im Rahmen des Marktprämienmodell bleibt erhalten, da ein Wechsel der Vermarktungsform nicht erforderlich ist.

Das Modell beinhaltet hohe Zusatzerlöse für beide Vertragsparteien:
MVV und Anlagenbetreiber profitieren!



Eckpunkte zur optimierten Vermarktung

DV-Switch in der Direktvermarktung

- Die EE-Anlage bleibt in der geförderten DV
- Der Kunde erhält den anzulegenden Wert (AW) sowie einen garantierten Bonus in Form des MVV-Servieentgelts für ein bis maximal 3 Jahre
- Der Bonus wird jahresspezifisch vereinbart
- In Monaten, in denen der technologiespezifische Monatsmarktwert (MW) höher ist als der AW, wird nur der AW zuzüglich des vereinbarten Bonus ausgezahlt
- Die Marktprämie (MP) wird weiterhin vom Netzbetreiber gezahlt
- *Exkurs:*
 - $AW = MW + MP$

Post-EEG Weiterbetrieb

Das Ende der EEG – Förderung eröffnet mit der MVV als Vermarkter attraktive Möglichkeiten.

- Als erfahrener Partner in der Direktvermarktung haben wir auch nach Auslaufen der Förderung attraktive Anschlusslösungen entwickelt, ohne die die Ziele der Bundesregierung für die erneuerbaren Energien gefährdet sind. Denn schon 2021 fallen 4.000 MW aus der EEG-Förderung, bis 2025 sogar 16.000 MW.
- In einer umfassenden Erstprüfung Ihrer Windenergieanlage werden alle Kosten und Erlöse bewertet. Auf dieser Grundlage erstellt Windwärts vor Ort ein umfangreiches technisches Gutachten der Anlage. Aus den gesammelten Daten entwickeln wir mit Ihnen ein passendes Konzepten zur Vermarktung – ohne EEG Förderung.



Post-EEG - Weiterbetrieb

Produktvarianten



Corporate PPA

Differenzierung neue Anlagen vs. Post-EEG-Anlagen



Stromlieferungen aus neuen Anlagen

- Überwiegend größere PV-Anlagen interessant
- Aufbau und Betrieb von PV-Anlagen außerhalb der EEG-Förderung
- Längere Vorlaufzeiten erforderlich (Planung, Genehmigung, Realisierung)
- Vertragslaufzeiten >5 Jahre oder 10 Jahre
- Umfangreiche Bonitätsprüfung



Stromlieferungen aus Post-EEG-Anlagen

- Überwiegend Windparks
- Vereinzelt auch größere Parks bereits verfügbar
- Interessante Erzeugungsstruktur
- Weiterbetrieb ist bei 80 % der Windparks möglich
- Kurze Vertragslaufzeiten 1 - 3 Jahre möglich

Biomasse - Direktvermarktung

- § Als Betreiber mehrerer Biomassekraftwerke in Deutschland ist die MVV genauestens mit der erforderlichen Technik vertraut.
- § Biomassekraftwerke können nicht nur für die Direktvermarktung im Rahmen des Marktprämienmodells geeignet sein. Sie können auch wertschöpfend am Regelenenergiemarkt eingesetzt werden.
- § Die Aufrüstung Ihrer Anlage zur Fernsteuerbarkeit und
- § Befähigung zur Teilnahme an den Reservemärkten funktioniert
- § mit unserer Unterstützung einfach und unkompliziert.

Unsere Vorteile für Ihre Biomasseanlage

- MVV ist selbst Betreiber mehrerer Biomassekraftwerke
- Einfache Prozesse durch eine Abrechnung
- Schlankes Vertragsmodell
- Unterstützung bei der Aufrüstung Ihrer Anlage
- Bewirtschaftung auch der Reservemärkte



MVV Energie AG
Luisenring 49
68159 Mannheim

www.mvv.de
Colin.Wulff@mvv.de

**Ein Unternehmen in der
Metropolregion Rhein-Neckar**

